



# JORNADA TRAINING DE VENTAS

## A QUIÉN VA DIRIGIDO

Para titulares y colaboradores que deseen adquirir nuevos conocimientos sobre cómo ofertar a sus clientes servicios y productos obteniendo resultados que mejoren la rentabilidad del salón.

## CONTENIDO

- Hábitos de consumo
- La venta adaptada al salón
- Utilización correcta de los materiales de apoyo
- Impedimentos en la venta
- Superar las objeciones
- Cierre de la venta



## FECHAS

Consulta con tu agente comercial las fechas disponibles en tu zona

### DURACIÓN:

4 horas

### IMPARTIDO:

Departamento Técnico Intercosmo